

Business Development Manager Schweiz / 80 - 100% (all genders)

Die Bilendi Gruppe ist mit über 4 Mio. Befragungsteilnehmern in 37 europäischen Ländern ein führender europäischer Anbieter für Services in der Online-Marktforschung. Bilendi stellt im Rahmen von Online Access Panels Teilnehmer:innen für Online-Marktforschung bereit und setzt Online-Marktforschungsprojekte um. Zu unseren Kunden zählen Marktforschungsunternehmen, KMUs, namhafte Konzerne, Agenturen, Hochschulen und wissenschaftliche Institute. Bilendi ist mit gruppenweit über 680 Mitarbeiter:innen und Niederlassungen in 21 Ländern, u.a. Paris, Berlin, Köln, Zürich, London, Madrid, Mailand, Kopenhagen, Stockholm, Helsinki, Odense, Amsterdam und Leuven weiter auf Expansionskurs.

Deshalb suchen wir Dich als Verstärkung für unser Sales Team am Standort Schweiz in unserem Büro in Zürich – unbefristet, 80 bis 100%, ab Juli 2025.

Deine Aufgaben:

- Du arbeitest eng mit dem Country Manager zusammen und unterstützt diesen bei der Gewinnung neuer Kunden und dem Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Durch aktive Akquise gewinnst Du neue Kunden wie Marktforschungsinstitute, Unternehmen und Universitäten und baust Dir längerfristig einen eigenen Kundenstamm auf
- Du bearbeitest Anfragen von Bestandskunden und Interessenten, berätst diese (ggf. auch beim Kunden vor Ort) zu geplanten Projekten, erstellst Machbarkeiten, kalkulierst und erstellst Offerten
- Du bleibst kontinuierlich auf dem Laufenden über neue Produkte, Herausforderungen der Branche sowie Stärken und Schwächen des Wettbewerbs und erhöhst die Bindung zu bestehenden Kunden
- Du besuchst regelmäßig Branchenveranstaltungen
- Du arbeitest eng mit dem Project Managern zusammen, um den Projekterfolg sicher zu stellen
- Du pflegst kontinuierlich wichtige Vertriebskennzahlen wie Angebote, Kontakte, Meetings etc.

Dein Profil:

- Du hast idealerweise ein abgeschlossenes Hochschulstudium (Bachelor-/Master) in Psychologie, Soziologie, Wirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du kannst mehrjährige Erfahrung in der Marktforschung und Insightsbranche vorweisen und hast ggf. bereits im Bereich Business Development gearbeitet
- Du hast Spass an Beratung und Verkaufen von komplexen Produkten & Services
- Der Kunde steht bei Dir im Fokus - Du kennst seine Herausforderungen und möchtest ihm proaktiv zum Erfolg verhelfen
- Du hast das Handwerkszeug auch an turbulenten Tagen einen kühlen Kopf zu bewahren, stets den Überblick zu behalten, eine Vielzahl von Projekten nach Prioritäten und Dringlichkeit zu sortieren, zeitlich zu planen und systematisch abzuarbeiten
- Du bist analytisch, zahlenaffin, schnell im Denken und überzeugend in der Kommunikation
- Du kommst leicht mit Leuten in Kontakt, bist empathisch und der Aufbau von engen Kundenbeziehungen fällt Dir leicht

- Du bist ein echter Team Player, hast Erfahrung darin, Verantwortung zu teilen, gemeinsame Erfolge zu erreichen und diese dann auch bei gemeinsamen Team Events zu feiern
- Du sprichst und schreibst ein verhandlungssicheres Deutsch und Englisch (weitere Fremdsprachen sind gerne gesehen, sind aber kein Muss)
- Du bringst die Bereitschaft zu gelegentlichen Reisetätigkeiten innerhalb der Schweiz und z.B. nach Köln mit

Was Dich erwartet:

- Eine vielseitige Tätigkeit mit eigenem Verantwortungsbereich und Raum zur Entfaltung und aktiver Mitgestaltung in unserem engagierten, kompetenten, freundlichen und hilfsbereiten Team in der Schweiz
- Mitarbeit in einem am Markt etablierten und kontinuierlich wachsenden, internationalen Unternehmen
- Eine Unternehmenskultur, die geprägt ist von Teamspirit, offener Kommunikation und dynamischer Atmosphäre, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Einem unkomplizierten Miteinander – wir duzen uns und sind losgelöst von Dresscodes
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten sowie Bonuszahlungen
- Intensive persönliche Einarbeitung
- Zentral gelegenes Büro mit moderner Ausstattung
- Flexibilität bei der Arbeitszeit sowie Home-Office-Regelung
- Möglichkeit für das Arbeiten an unseren anderen europäischen Standorten für kurzzeitige Aufenthalte
- Regelmässige Teamevents in Zürich und Köln

Lust auf ein Gespräch mit Deinen neuen Kollegen:innen? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Einstiegstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an: jobs.de@bilendi.com

Bilendi Schweiz AG | Reinhardstr 19 | 8008 Zürich | www.bilendi.ch